

AUCT เผยแผนปี 68 เร่งพัฒนารอบด้านรองรับ ตลาดรถยนต์มือสอง มั่นใจยอดเติบโตยืนยัน ปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังสูง

นายสุธี สมาริ กรรมการผู้จัดการ บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า การดำเนินธุรกิจประมูลรถมือสองปี 2567 ที่ผ่านมามีความโดดเด่นอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากได้รับความสนใจจากกลุ่มลูกค้าทั้งผู้ซื้อรถใช้เองและกลุ่มผู้ประกอบการเพิ่มขึ้น ดังนั้น ในปี 2568 บริษัทฯ จึงมีนโยบายพัฒนาบริการต่าง ๆ เพื่อสร้างความพึงพอใจและขยายฐานลูกค้า เช่น ที่ผ่านมามีบริการประเมินเกรดรถยนต์เพื่อให้ผู้ซื้อรถมีความมั่นใจคุณภาพมากขึ้น เนื่องจากรถยนต์ทุกคันจะถูกตรวจสอบคุณภาพ และระบุรายละเอียดเพื่อให้ลูกค้าสามารถตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น

ทั้งนี้ ในไตรมาสแรกของปีนี้บริษัทฯ มีแผนที่จะมีการเปิดสาขา 4 มุมเมือง เพื่อใช้เป็นพื้นที่สำหรับจอดรถยนต์ และจะทยอยเปิดให้ครบ 4 จุดภายในไตรมาส 2 นอกจากนี้แล้วยังมีแผนจะมีการปรับปรุงลานประมูลที่สาขารังสิต-คลอง8 ซึ่งถือว่าเป็นลานประมูลรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดบนพื้นที่ 100 ไร่ และมีสินค้าที่หลากหลายมากกว่าสำนักงานใหญ่ เช่น รถยนต์ รถจักรยานยนต์ รถจักรกลทางการเกษตร รถอุบัติเหตุ และอื่น ๆ โดยตั้งเป้าว่าจะพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการประมูลที่ใหญ่ที่สุดของบริษัทฯ ซึ่งคาดว่าจะพัฒนาเสร็จประมาณเดือนสิงหาคม 2568

นายสุธีเปิดเผยเพิ่มเติมว่า เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่ประมูลซื้อรถยนต์ผ่านระบบออนไลน์ บริษัทฯ จึงมีนโยบายจะพัฒนาระบบประมูลเพื่อเพิ่มความสะดวกสบายให้กับลูกค้า โดยจะเน้นพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์ให้มีความทันสมัยมากขึ้น โดยตั้งเป้าว่าการพัฒนาระบบประมูลออนไลน์รูปแบบใหม่ ที่สะดวกสบายจะสามารถให้บริการลูกค้าได้ภายในปีนี้ นอกจากนี้แล้วยังมีแผนที่จะเป็นศูนย์บริการตรวจสอบสภาพรถยนต์ หรือ ตรอ. เพื่อบริการลูกค้าที่ต้องการต่อทะเบียนและโอนหรือต่อประกันภัย ที่ผ่านมามีผู้ที่ซื้อรถจากสหการประมูลส่วนใหญ่ต้องไปต่อทะเบียนและตรวจสอบสภาพรถยนต์ที่อื่นอยู่แล้ว มั่นใจว่าจะเป็นบริการที่สร้างความสะดวกสบายให้กับลูกค้ามากยิ่งขึ้น โดยตั้งเป้าว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ที่สาขารังสิต-คลอง8 เป็นแห่งแรกภายในไตรมาส 1 และจะเปิดให้บริการแห่งที่ 2 ที่สำนักงานใหญ่

“สหการประมูลได้ให้ความสำคัญในการพัฒนาหลัก ๆ อยู่ 2 ปัจจัยคือ เรื่องประสิทธิภาพและบริการที่ดี เพราะเราต้องการให้ลูกค้าสัมผัสได้ถึงความแตกต่างระหว่างการใช้บริการในปีนีกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากเราเป็นธุรกิจบริการจึงต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยเริ่มต้นจากพัฒนาบุคลากรเพื่อส่งมอบบริการดี ๆ ให้กับลูกค้า นอกจากนี้แล้วยังได้ให้ความสำคัญกับแคมเปญส่งเสริมการขายในรูปแบบต่าง ๆ รวมทั้งบริการด้านสินเชื่อเพื่อให้บริการลูกค้าที่ซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์มือสอง ซึ่งที่ผ่านมาเราได้เจรจากับสถาบันการเงินขนาดใหญ่ และเชื่อว่าจะมีพันธมิตรหลายแห่งสนใจให้บริการด้านสินเชื่อกับลูกค้าของสหการประมูล” นายสุธีกล่าวและให้ความเห็นถึงยอดขายรถยนต์มือสองว่า คาดว่ายอดขายในปี 2568 น่าจะใกล้เคียงกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากสินค้าที่ถูกนำมาประมูลขายส่วนใหญ่เป็นรถที่ถูกยึดจากสถาบันการเงิน ในขณะที่ปริมาณหนี้ทั้ง NPL และ SM ยังอยู่ในระดับสูง นอกจากนี้แล้วปริมาณสินค้าที่เป็นรถจำหน่ายทะเบียนพบว่ามีในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมาปริมาณเพิ่มขึ้น ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่สนับสนุนการเติบโตของผลประกอบการในอนาคต



วันที่: 23 มกราคม 2568

คอลัมน์: News Feed

หัวข้อข่าว: AUCT เผยแผนปี 68 เร่งพัฒนารอบด้านรองรับตลาดรถยนต์มือสอง
มั่นใจยอดเติบโตยืนยันปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังสูง

AUCT เผยแผนปี 68 เร่งพัฒนารอบด้านรองรับตลาดรถยนต์มือสอง มั่นใจยอดเติบโตยืนยันปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังสูง

สำนักข่าวหุ้นอินไซด์(23 มกราคม 2568)-----บมจ.สหการประมูล (AUCT) เผยแผนธุรกิจประมูลรถยนต์มือสองปี 68 เตรียมขยายพื้นที่จอตลอด 4 มุมเมืองรองรับการเพิ่มขึ้นของสินค้า ตั้งเป้าพัฒนาสาขารังสิต-คลอง8 เป็นลานประมูลที่ใหญ่ที่สุดในประเทศและมีบริการที่หลากหลาย พร้อมทั้งเปิดศูนย์ตรวจสอบสภาพรถ ตรอ.เพิ่มความสะดวกลูกค้าโอน และต่อทะเบียน เล็งพัฒนาแพลตฟอร์มให้ทันสมัยเพื่อบริการลูกค้าประมูลออนไลน์ ย้ำปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังอยู่ปริมาณสูง มั่นใจยอดขายรถยนต์และจักรยานยนต์มือสองปี68 มีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง

นายสุธี สมานี กรรมการผู้จัดการ บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า การดำเนินธุรกิจประมูลรถยนต์มือสองปี 2567 ที่ผ่านมามีผลเป็นปีที่สร้างผลงานที่ดีที่สุดของบริษัทฯ แม้ว่าปี 2566 ผลประกอบการถือว่าดีแล้ว แต่ปีที่ผ่านมามีความโดดเด่นอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากได้รับความสนใจจากกลุ่มลูกค้าทั้งผู้ซื้อรถใช้เองและกลุ่มผู้ประกอบการเพิ่มขึ้น ดังนั้น ในปี 2568 บริษัทฯ จึงมีนโยบายพัฒนาบริการต่าง ๆ เพื่อสร้างความพึงพอใจและขยายฐานลูกค้า เช่น ที่ผ่านมามีได้มีบริการประเมินเกรดรถยนต์เพื่อให้ผู้ซื้อรถมีความมั่นใจคุณภาพมากขึ้น เนื่องจากรถยนต์ทุกคันจะถูกตรวจสอบคุณภาพ และระบุรายละเอียดเพื่อให้ลูกค้าสามารถตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น

ทั้งนี้ ในไตรมาสแรกของปีนี้บริษัทฯ มีแผนที่จะมีการเปิดสาขา 4 มุมเมือง เพื่อใช้เป็นพื้นที่สำหรับจอตลอดยนต์ และจะทยอยเปิดให้ครบ 4 จุดภายในไตรมาส 2 นอกจากนี้แล้วยังมีแผนจะมีการปรับปรุงลานประมูลที่สาขารังสิต-คลอง8 ซึ่งถือว่าเป็นลานประมูลรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดบนพื้นที่ 100 ไร่ และมีสินค้าที่หลากหลายมากกว่าสำนักงานใหญ่ เช่น รถยนต์ รถจักรยานยนต์ รถจักรยานทางการเกษตร รถอู่ดีเหตุ และอื่น ๆ โดยตั้งเป้าว่าจะพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการประมูลที่ใหญ่ที่สุดของบริษัทฯ ซึ่งคาดว่าจะพัฒนาเสร็จประมาณเดือนสิงหาคม 2568

นายสุธีเปิดเผยเพิ่มเติมว่า เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่ประมูลซื้อรถยนต์ผ่านระบบออนไลน์ บริษัทฯ จึงมีนโยบายจะพัฒนาระบบประมูลเพื่อเพิ่มความสะดวกสบายให้กับลูกค้า โดยจะเน้นพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์ให้มีความทันสมัยมากขึ้น โดยตั้งเป้าว่าการพัฒนาระบบประมูลออนไลน์รูปแบบใหม่ ที่สะดวกสบายจะสามารถให้บริการลูกค้าได้ภายในปีนี้ นอกจากนี้แล้วยังมีแผนที่จะเป็นศูนย์บริการตรวจสอบสภาพรถยนต์ หรือ ตรอ. เพื่อบริการลูกค้าที่ต้องการต่อทะเบียนและโอน หรือต่อประกันภัย ที่ผ่านมาผู้ที่ซื้อรถจากสหการประมูลส่วนใหญ่ต้องไปต่อทะเบียนและตรวจสอบสภาพรถยนต์ที่อื่นอยู่แล้ว มั่นใจว่าจะเป็นบริการที่สร้างความสะดวกสบายให้กับลูกค้ามากยิ่งขึ้น โดยตั้งเป้าว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ที่สาขา รังสิต-คลอง8 เป็นแห่งแรกภายในไตรมาส 1 และจะเปิดให้บริการแห่งที่ 2 ที่สำนักงานใหญ่



วันที่: 23 มกราคม 2568

คอลัมน์: News Feed

หัวข้อข่าว: AUCT เผยแผนปี 68 เร่งพัฒนารอบด้านรองรับตลาดรถยนต์มือสอง
มั่นใจยอดเติบโตยืนยันปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังสูง

“สหกรณ์ประมูลได้ให้ความสำคัญในการพัฒนาหลัก ๆ อยู่ 2 ปัจจัยคือ เรื่องประสิทธิภาพและบริการที่ดี เพราะเราต้องการให้ลูกค้าสัมผัสได้ถึงความแตกต่างระหว่างการให้บริการในปีนี้กับปีที่ผ่านมา เนื่องจากเราเป็นธุรกิจบริการจึงต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยเริ่มต้นจากพัฒนาบุคลากรเพื่อส่งมอบบริการดี ๆ ให้กับลูกค้า นอกจากนี้แล้วยังได้ให้ความสำคัญกับแคมเปญส่งเสริมการขายในรูปแบบต่าง ๆ รวมทั้งบริการด้านสินเชื่อเพื่อให้บริการลูกค้าที่ซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์มือสอง ซึ่งที่ผ่านมาเราได้เจรจากับสถาบันการเงินขนาดใหญ่ และเชื่อว่าจะมีพันธมิตรหลายแห่งสนใจให้บริการด้านสินเชื่อกับลูกค้าของสหกรณ์ประมูล” นายสุธีกล่าวและให้ความเห็นถึงยอดขายรถยนต์มือสองว่า คาดว่ายอดขายในปี 2568 น่าจะใกล้เคียงกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากสินค้าที่ถูกนำมาประมูลขายส่วนใหญ่เป็นรถที่ถูกยึดจากสถาบันการเงิน ในขณะที่ปริมาณหนี้ทั้ง NPL และ SM ยังอยู่ในระดับสูง นอกจากนี้แล้วปริมาณสินค้าที่เป็นรถจำหน่ายทะเบียนพบว่าในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมาปริมาณเพิ่มขึ้น ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่สนับสนุนการเติบโตของผลประกอบการในอนาคต

AUCT ตั้งเป้าปี 68 พัฒนาศูนย์บริการ ขยายสาขา 4 มุมเมือง ไตรมาสแรก

AUCT วางแผนปี 68 ขยายพื้นที่จอดรถ 4 มุมเมือง ไตรมาส 1/68 พร้อมเปิดศูนย์ตรวจสภาพรถ ตรอ. รับลูกค้าและสินค้าเพิ่มขึ้น เล็งพัฒนาแพลตฟอร์มประมวลแบบออนไลน์ ย៉าแนวโน้มหนี้เสียจากการเข้าซื้อรถยนต์ต่อเนื่อง

นายสุธี สมาริ กรรมการผู้จัดการ บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) หรือ AUCT เปิดเผยว่า การดำเนินธุรกิจประมูลมือสอง ปี 2567 ที่ผ่านมามีถือว่าเป็นปีที่สร้างผลงานที่ดีที่สุดของบริษัทฯ แม้ว่าปี 2566 ผลประกอบการถือว่าดีแล้ว แต่ปีที่ผ่านมามีความโดดเด่นอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากได้รับความสนใจจากกลุ่มลูกค้าทั้งผู้ซื้อและผู้ขายและกลุ่มผู้ประกอบการเพิ่มขึ้น

ดังนั้น ในปี 2568 บริษัทฯ จึงมีนโยบายพัฒนาบริการต่างๆ เพื่อสร้างความพึงพอใจและขยายฐานลูกค้าเช่นที่ผ่านมา ได้มีบริการ
ประเมินเครดิตรถยนต์เพื่อให้ผู้ซื้อรถมีความมั่นใจคุณภาพมากขึ้น เนื่องจากรถยนต์ทุกคันจะถูกตรวจสอบคุณภาพ และระบบรายละเอียด
เพื่อให้ลูกค้าสามารถตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น

ขณะที่ ในไตรมาส 1/68 บริษัทฯ มีแผนที่จะมีการเปิดสาขา 4 มุมเมือง เพื่อใช้เป็นพื้นที่สำหรับจัดรถยนต์ และจะทยอยเปิดให้ครบ 4 จุดภายในไตรมาส 2 นอกจากนี้ ยังมีแผนจะมีการปรับปรุงลานจอดรถที่สาขา รังสิต-คลอง 8 ซึ่งถือว่าเป็นลานจอดรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดบนพื้นที่ 100 ไร่ และมีสินค้าที่หลากหลายมากกว่าสำนักงานใหญ่ เช่น รถยนต์, รถจักรยานยนต์, รถจักรยาน, รถจักรยานยนต์, รถจักรยานยนต์, รถจักรยานยนต์ และอื่นๆ โดยตั้งเป้าว่าจะพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการประมูลที่ใหญ่ที่สุดของบริษัทฯ ซึ่งคาดว่าจะพัฒนาเสร็จประมาณเดือน สิงหาคม 2568

นายสุธี กล่าวต่อว่า เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่ประมูลซื้อรถยนต์ผ่านระบบออนไลน์ บริษัทฯ จึงมีนโยบายจะพัฒนาระบบประมูลเพื่อเพิ่มความสะดวกสบายให้กับลูกค้า โดยจะเน้นพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์ให้มีความทันสมัยมากขึ้น โดยตั้งเป้าว่าการพัฒนาระบบประมูลออนไลน์รูปแบบใหม่ ที่สะดวกสบายจะสามารถให้บริการลูกค้าได้ภายในปีนี้

นอกจากนี้ เรายังมีแผนที่จะเป็น ศูนย์บริการตรวจสอบสภาพรถยนต์ หรือ **ดรอ**. เพื่อบริการลูกค้าที่ต้องการต่อทะเบียนและโอนหรือ
ต่อประกันภัย ที่ผ่านมาผู้ที่ซื้อรถจากสหกรณ์กลุ่มส่วนใหญ่ต้องไปต่อทะเบียนและตรวจสอบสภาพรถยนต์ที่อื่นอยู่แล้ว มันใจว่าจะเป็น
บริการที่สร้างความสะดวกสบายให้กับลูกค้ามากยิ่งขึ้น โดยตั้งเป้าว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ที่สาขารังสิต-คลอง8 เป็นแห่งแรก
ภายในไตรมาส 1 และจะเปิดให้บริการแห่งที่ 2 ที่สำนักงานใหญ่

ทั้งนี้ สหการประมงได้ให้ความสำคัญในการพัฒนาหลัก ๆ อยู่ 2 บั๊จจัย คือ เรื่องประสิทธิภาพและบริการที่ดี เพราะเราต้องการให้ลูกค้าสัมผัสถึงความแตกต่างระหว่างการให้บริการในปีนี้กับปีที่ผ่านมา เนื่องจากเราเป็นธุรกิจบริการจึงต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง

โดยเริ่มต้นจากพัฒนาบุคลากรเพื่อส่งมอบบริการดีๆ ให้กับลูกค้า นอกจากนี้ ยังได้ให้ความสำคัญกับแคมเปญส่งเสริมการขายในรูปแบบต่าง ๆ รวมทั้งบริการด้านสินเชื่อเพื่อให้บริการลูกค้าที่ซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์มีอิสระ ซึ่งที่ผ่านมาเราได้เจรจากับสถาบันการเงินขนาดใหญ่ และเชื่อว่าจะมีพันธมิตรหลายแห่งสนใจให้บริการด้านสินเชื่อกับลูกค้าของสหการประมวล และให้ความเห็นถึงยอดขายรถยนต์มีอิสระว่า คาดว่ายอดขายในปี 2568 น่าจะใกล้เคียงกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากสินค้าที่ถูกนำมาประมวลขายส่วนใหญ่เป็นรถที่ถูกยึดจากสถาบันการเงิน

ส่วนปริมาณหนี้ทั้ง NPL และ SM ยังอยู่ในระดับสูง นอกจากนี้ ปริมาณสินค้าที่เป็นรจำน่าทะเบียนพบว่าในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมาปริมาณเพิ่มขึ้น ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่สนับสนุนการเติบโตของผลประกอบการในอนาคต

AUCT ตั้งเป้าพัฒนาสาขาเร่งสีต-คลอง 8 เป็นลานประมูลใหญ่สุดในไทย มั่นใจแนวโน้มรถมือสองโตต่อเนื่อง

นายสุธี สมาริ กรรมการผู้จัดการ บมจ.สหการประมูล (AUCT) เปิดเผยว่า การดำเนินธุรกิจประมูลรถมือสองปี 2567 ที่ผ่านมามีความคืบหน้าดีที่สุดในรอบปีที่ผ่านมา แม้ว่าปี 2566 ผลประกอบการถือว่าดีแล้ว แต่ปีที่ผ่านมาความคืบหน้าเห็นได้ชัด เนื่องจากได้รับความสนใจจากกลุ่มลูกค้าทั้งผู้ซื้อเองและกลุ่มผู้ประกอบการเพิ่มขึ้น

ดังนั้น ในปี 2568 บริษัทฯ จึงมีนโยบายพัฒนาบริการต่าง ๆ เพื่อสร้างความพึงพอใจและขยายฐานลูกค้า เช่นที่ผ่านมามีบริการประเมินเกรดรถยนต์เพื่อให้ผู้ซื้อรถมีความมั่นใจคุณภาพมากขึ้น เนื่องจากรถยนต์ทุกคันจะถูกตรวจสอบคุณภาพ และระบุรายละเอียดเพื่อให้ลูกค้าสามารถตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น

ทั้งนี้ ในไตรมาสแรกของปีนี้บริษัทฯ มีแผนที่จะมีการเปิดสาขา 4 มุมเมืองเพื่อใช้เป็นพื้นที่สำหรับจอดรถยนต์ และจะทยอยเปิดให้ครบ 4 จุดภายในไตรมาส 2 นอกจากนี้แล้วยังมีแผนจะมีการปรับปรุงลานประมูลที่สาขาเร่งสีต-คลอง 8 ซึ่งถือว่าเป็นลานประมูลรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดบนพื้นที่ 100 ไร่ และมีสินค้าที่หลากหลายมากกว่าสำนักงานใหญ่ เช่น รถยนต์ รถจักรยานยนต์ รถจักรยานทางการเกษตร รถอู่ติเหตุ และอื่น ๆ โดยตั้งเป้าว่าจะพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการประมูลที่ใหญ่ที่สุดของบริษัทฯ ซึ่งคาดว่าจะพัฒนาเสร็จประมาณเดือนสิงหาคม 2568

นายสุธี เปิดเผยเพิ่มเติมว่า เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่ประมูลซื้อรถยนต์ผ่านระบบออนไลน์ บริษัทฯ จึงมีนโยบายจะพัฒนาระบบประมูลเพื่อเพิ่มความสะดวกรวดเร็วให้กับลูกค้า โดยจะเน้นพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์ให้มีความทันสมัยมากขึ้น โดยตั้งเป้าว่าการพัฒนาระบบประมูลออนไลน์รูปแบบใหม่ที่จะสะดวกสบายจะสามารถให้บริการลูกค้าได้ภายในปีนี้

นอกจากนี้แล้วยังมีแผนที่จะเป็นศูนย์บริการตรวจสภาพรถยนต์ หรือ ตรอ.เพื่อบริการลูกค้าที่ต้องการต่อทะเบียนและโอนหรือต่อประกันภัย ที่ผ่านมามีผู้ที่ซื้อรถจากสหการประมูลส่วนใหญ่ต้องไปต่อทะเบียนและตรวจสภาพรถยนต์ที่อื่นอยู่แล้ว

นายสุธี มั่นใจว่าจะเป็นบริการที่สร้างความสะดวกรวดเร็วให้กับลูกค้ามากยิ่งขึ้นโดยตั้งเป้าว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ที่สาขาเร่งสีต-คลอง 8 เป็นแห่งแรกภายในไตรมาส 1 และจะเปิดให้บริการแห่งที่ 2 ที่สำนักงานใหญ่

"สหกรณ์ประมูลได้ให้ความสำคัญในการพัฒนาหลัก ๆ อยู่ 2 ปัจจัยคือ เรื่องประสิทธิภาพและ
บริการที่ดี เพราะเราต้องการให้ลูกค้าสัมผัสได้ถึงความแตกต่างระหว่างการให้บริการในปีกับ
ปีที่ผ่านมา เนื่องจากเราเป็นธุรกิจบริการจึงต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดย
เริ่มต้นจากพัฒนาบุคลากรเพื่อส่งมอบบริการดี ๆ ให้กับลูกค้า นอกจากนี้แล้วยังได้ให้ความสำคัญ
สำคัญกับแคมเปญส่งเสริมการขายในรูปแบบต่าง ๆ รวมทั้งบริการด้านสินเชื่อเพื่อให้บริการ
ลูกค้าที่ซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์มือสอง ซึ่งที่ผ่านมาเราได้เจรจากับสถาบันการเงินขนาดใหญ่
และเชื่อว่าจะมีพันธมิตรหลายแห่งสนใจให้บริการด้านสินเชื่อกับลูกค้าของสหกรณ์ประมูล"
นายสุริ ก่อแก้ว

ทั้งนี้ คาดว่ายอดขายรถยนต์มือสอง ในปี 2568 น่าจะใกล้เคียงกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากสินค้าที่ถูกนำมา
ประมูลขายส่วนใหญ่เป็นรถที่ถูกยึดจากสถาบันการเงิน ในขณะที่ปริมาณหนี้ทั้ง NPL และ SM ยังอยู่ใน
ระดับสูง นอกจากนี้แล้วปริมาณสินค้าที่เป็นรถจำหน่ายทะเบียนพบว่าในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมาปริมาณเพิ่ม
ขึ้นซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่สนับสนุนการเติบโตของผลประกอบการในอนาคต

AUCT ปี 68 เร่งพัฒนารอบด้านรับตลาดรถมือสองคึก

“สหการประมูล” รุกธุรกิจประมูลรถยนต์มือสองปี 68 เตรียมขยายพื้นที่จ่อรถ 4 มุมเมืองรองรับการเพิ่มขึ้นของสินค้า ตั้งเป้าพัฒนาสาขารังสิต-คลอง 8 เป็นลานประมูลที่ใหญ่ที่สุดในประเทศและมีบริการที่หลากหลาย พร้อมทั้งเปิดศูนย์ตรวจสอบสภาพรถ ตรอ.เพิ่มความสะดวกลูกค้าโอนและต่อทะเบียน เล็งพัฒนาแพลตฟอร์มให้ทันสมัย ย้ำปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังอยู่ปริมาณสูง มั่นใจยอดขายรถยนต์และจักรยานยนต์มือสองปี 68 มีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง

นายสุธี สมิติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า การดำเนินธุรกิจประมูลรถยนต์มือสองปี 2567 ที่ผ่านมามีแนวโน้มเป็นปีที่สร้างผลงานที่ดีที่สุดของบริษัท แม้ว่าปี 2566 ผลประกอบการถือว่าดีแล้ว แต่ปีที่ผ่านมามีความโดดเด่นอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากได้รับความสนใจจากกลุ่มลูกค้าทั้งผู้ซื้อรถใช้เองและกลุ่มผู้ประกอบการเพิ่มขึ้น ดังนั้น ในปี 2568 บริษัทจึงมีนโยบายพัฒนาบริการต่างๆ เพื่อสร้างความพึงพอใจและขยายฐานลูกค้า เช่น ที่ผ่านมามีบริการประเมินเกรดรถยนต์เพื่อให้ผู้ซื้อรถมีความมั่นใจคุณภาพมากขึ้น เนื่องจากรถยนต์ทุกคันจะถูกตรวจสอบคุณภาพ และระบุรายละเอียดเพื่อให้ลูกค้าสามารถตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น

ทั้งนี้ ในไตรมาสแรกของปีนี้บริษัทมีแผนที่จะมีการเปิดสาขา 4 มุมเมือง เพื่อใช้เป็นพื้นที่สำหรับจ่อรถยนต์ และจะทยอยเปิดให้ครบ 4 จุดภายในไตรมาส 2 นอกจากนี้ ยังมีแผนจะมีการปรับปรุงลานประมูลที่สาขารังสิต-คลอง 8 ซึ่งถือว่าเป็นลานประมูลรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดบนพื้นที่ 100 ไร่ และมีสินค้าที่หลากหลายมากกว่าสำนักงานใหญ่ เช่น รถยนต์ รถจักรยานยนต์ รถจักรกลทางการเกษตร รถอูบัติเหตุ และอื่นๆ โดยตั้งเป้าว่าจะพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการประมูลที่ใหญ่ที่สุดของบริษัท ซึ่งคาดว่าจะพัฒนาเสร็จประมาณเดือนสิงหาคม 2568

นายสุธีเปิดเผยเพิ่มเติมว่า เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่ประมูลซื้อรถยนต์ผ่านระบบออนไลน์ บริษัทจึงมีนโยบายจะพัฒนาระบบประมูลเพื่อเพิ่มความสะดวกสบายให้ลูกค้า โดยจะเน้นพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์ให้มีความทันสมัยมากขึ้น โดยตั้งเป้าว่าการพัฒนาระบบประมูลออนไลน์รูปแบบใหม่ ที่สะดวกสบายจะสามารถให้บริการลูกค้าได้ภายในปีนี้นอกจากนี้ ยังมีแผนที่จะเป็นศูนย์บริการตรวจสอบสภาพรถยนต์ หรือ ตรอ. เพื่อบริการลูกค้าที่ต้องการต่อทะเบียนและโอนหรือต่อประกันภัย ที่ผ่านมาผู้ที่ซื้อรถจากสหการประมูลส่วนใหญ่ต้องไปต่อทะเบียนและตรวจสอบสภาพรถยนต์ที่อื่นอยู่แล้ว มั่นใจว่าจะเป็นบริการที่สร้างความสะดวกสบายให้ลูกค้ามากยิ่งขึ้น โดยตั้งเป้าว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ที่สาขารังสิต-คลอง 8 เป็นแห่งแรกภายในไตรมาส 1 และจะเปิดให้บริการแห่งที่ 2 ที่สำนักงานใหญ่

“สหการประมูลได้ให้ความสำคัญในการพัฒนาหลักๆ อยู่ 2 ปัจจัยคือ เรื่องประสิทธิภาพและบริการที่ดี เพราะเราต้องการให้ลูกค้าสัมผัสได้ถึงความแตกต่างระหว่างการให้บริการในปีกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากเราเป็นธุรกิจบริการจึงต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยเริ่มต้นจากพัฒนาบุคลากรเพื่อส่งมอบบริการดีๆ ให้ลูกค้า นอกจากนี้ ยังได้ให้ความสำคัญกับแคมเปญส่งเสริมการขายในรูปแบบต่างๆ รวมทั้งบริการด้านสินเชื่อเพื่อให้บริการลูกค้าที่ซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์มือสอง ซึ่งที่ผ่านมาเราได้เจรจากับสถาบันการเงินขนาดใหญ่ และเชื่อว่าจะมีพันธมิตรหลายแห่งสนใจให้บริการด้านสินเชื่อกับลูกค้าของสหการประมูล” นายสุธี กล่าว

ดังนั้น ให้ความเห็นถึงยอดขายรถยนต์มือสองว่า คาดว่ายอดขายในปี 2568 น่าจะใกล้เคียงกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากสินค้าที่ถูกนำมาประมูลขายส่วนใหญ่เป็นรถที่ถูกยึดจากสถาบันการเงิน ในขณะที่ปริมาณหนี้ทั้ง NPL และ SM ยังอยู่ในระดับสูง นอกจากนี้ ปริมาณสินค้าที่เป็นรถจำหน่ายทะเบียนพบว่าในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมาปริมาณเพิ่มขึ้น ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่สนับสนุนการเติบโตของผลประกอบการในอนาคต

AUCT ลั่นงบโตต่อเนื่อง หลังปี 67 ทำนิวไฮ รับ ตลาดรถมือสองคึกคัก เล็งสร้างลานประมูลใหญ่ ที่สุดในไทย

AUCT มั่นใจปี 68 ยอดขายโตต่อเนื่อง หลังปี 67 ทำผลงานนิวไฮ รับตลาดประมูลรถยนต์มือสองคึกคัก พร้อมเปิดแผนเตรียมขยายพื้นที่จ่อครก 4 มุมเมือง รองรับการเพิ่มขึ้นของสินค้า ตั้งเป้าพัฒนาสาขารังสิต-คลอง8 เป็นลานประมูลที่ใหญ่ที่สุดในประเทศ พร้อมเปิดศูนย์ตรวจสอบสภาพรถ (ตรอ.) เพิ่มความสะดวกลูกค้าออนไลน์และต่อทะเบียน ควบคู่การพัฒนาแพลตฟอร์มให้ทันสมัยเพื่อบริการลูกค้าประมูลออนไลน์ ย้ำปริมาณรถจำหน่ายทะเบียนและหนี้ NPL ยังอยู่ปริมาณสูง มั่นใจยอดขายรถยนต์และจักรยานยนต์มือสองปี 68 มีแนวโน้มเติบโตต่อเนื่อง

นายสุธี สมธิ กรรมการผู้จัดการ บริษัท สหการประมูล จำกัด (มหาชน) หรือ AUCT เปิดเผยว่า การดำเนินธุรกิจประมูลรถมือสองปี 2567 ที่ผ่านมา ถือว่าเป็นปีที่สร้างผลงานที่ดีที่สุดของบริษัทฯ แม้ว่าปี 2566 ผลประกอบการถือว่าดีแล้ว แต่ปีที่ผ่านมามีความโดดเด่นอย่างเห็นได้ชัด เนื่องจากได้รับความสนใจจากกลุ่มลูกค้าทั้งผู้ซื้อรถใช้เองและกลุ่มผู้ประกอบการเพิ่มขึ้น

ส่วนปี 2568 คาดว่ายอดขายรถยนต์มือสองน่าจะใกล้เคียงกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากสินค้าที่ถูกนำมาประมูลขายส่วนใหญ่เป็นรถที่ถูกยึดจากสถาบันการเงิน ในขณะที่ปริมาณหนี้ทั้ง NPL และ SM ยังอยู่ในระดับสูง นอกจากนี้แล้วปริมาณสินค้าที่เป็นรถจำหน่ายทะเบียนพบว่าในช่วง 3-4 ปีที่ผ่านมาปริมาณเพิ่มขึ้น ซึ่งถือว่าเป็นปัจจัยที่สนับสนุนการเติบโตของผลประกอบการในอนาคต

ดังนั้น ในปี 2568 บริษัทฯ จึงมีนโยบายพัฒนาบริการต่าง ๆ เพื่อสร้างความพึงพอใจและขยายฐานลูกค้า เช่น ที่ผ่านมาได้มีบริการประเมินเกรดรถยนต์เพื่อให้ผู้ซื้อรถมีความมั่นใจคุณภาพมากขึ้น เนื่องจากรถยนต์ทุกคันจะถูกตรวจสอบคุณภาพ และระบุรายละเอียดเพื่อให้ลูกค้าสามารถตัดสินใจซื้อได้ง่ายขึ้น

ทั้งนี้ ในไตรมาสแรกของปีนี้บริษัทฯ มีแผนที่จะมีการเปิดสาขา 4 มุมเมือง เพื่อใช้เป็นพื้นที่สำหรับจ่อครก และจะทยอยเปิดให้ครบ 4 จุดภายในไตรมาส 2/68 นอกจากนี้ ยังมีแผนจะมีการปรับปรุงลานประมูลที่สาขารังสิต-คลอง8 ซึ่งถือว่าเป็นลานประมูลรถยนต์ที่ใหญ่ที่สุดบนพื้นที่ 100 ไร่ และมีสินค้าที่หลากหลายมากกว่าสำนักงานใหญ่ เช่น รถยนต์ รถจักรยานยนต์ รถจักรยาน ทางการเกษตร รถอู่ตัดหญ้า และอื่น ๆ โดยตั้งเป้าว่าจะพัฒนาให้เป็นศูนย์กลางการประมูลที่ใหญ่ที่สุดของบริษัทฯ ซึ่งคาดว่าจะพัฒนาเสร็จประมาณเดือนสิงหาคม 2568

รวมถึงมีแผนที่จะพัฒนาเป็นศูนย์บริการตรวจสอบสภาพรถยนต์ หรือ ตรอ. เพื่อบริการลูกค้าที่ต้องการต่อทะเบียนและโอนหรือต่อประกันภัยที่ผ่านมาผู้ซื้อรถจากสหการประมูลส่วนใหญ่ต้องไปต่อทะเบียนและตรวจสอบสภาพรถยนต์ที่อื่นอยู่แล้ว ตั้งเป้าว่าจะสามารถเปิดให้บริการได้ที่สาขารังสิต-คลอง8 เป็นแห่งแรกภายในไตรมาส 1/68 และจะเปิดให้บริการแห่งที่ 2 ที่สำนักงานใหญ่

และจากการที่ลูกค้าส่วนใหญ่ประมูลซื้อรถยนต์ผ่านระบบออนไลน์ บริษัทฯ จึงมีนโยบายจะพัฒนาระบบประมูลเพื่อเพิ่มความสะดวกสบายให้กับลูกค้า โดยจะพัฒนาแพลตฟอร์มออนไลน์ให้มีความทันสมัยมากขึ้น โดยตั้งเป้าว่าการพัฒนาระบบประมูลออนไลน์รูปแบบใหม่ ที่สะดวกสบายจะสามารถให้บริการลูกค้าได้ภายในปีนี้

“สหการประมูลได้ให้ความสำคัญในการพัฒนาหลัก ๆ อยู่ 2 ปัจจัยคือ เรื่องประสิทธิภาพและบริการที่ดี เพราะเราต้องการให้ลูกค้าสัมผัสได้ถึงความแตกต่างระหว่างการให้บริการในปีนีกับปีที่ผ่านมา เนื่องจากเราเป็นธุรกิจบริการจึงต้องให้ความสำคัญกับการพัฒนาอย่างต่อเนื่อง โดยเริ่มต้นจากพัฒนาบุคลากรเพื่อส่งมอบบริการที่ดี ๆ ให้กับลูกค้า นอกจากนี้แล้วยังได้ให้ความสำคัญกับแคมเปญส่งเสริมการขายในรูปแบบต่าง ๆ รวมทั้งบริการด้านสินเชื่อเพื่อให้บริการลูกค้าที่ซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์มือสอง ซึ่งที่ผ่านมาเราได้เจรจากับสถาบันการเงินขนาดใหญ่ และเชื่อว่าจะมีพันธมิตรหลายแห่งสนใจให้บริการด้านสินเชื่อให้กับลูกค้าของสหการประมูล” นายสุธีกล่าว